

Business Development Representative Stagiaire

Paris ou Bruxelles - Temps Plein - 6 mois

Kinshasa Digital

Kinshasa Digital est une agence de développement web & mobile basée en République Démocratique du Congo (RDC).

Notre équipe expérimentée, de +40 collaborateurs, crée des sites Web, applications mobiles et des logiciels personnalisés de grande qualité pour des clients en RDC et en Europe.

Notre mission est de créer de l'emploi de qualité en RDC. Pour y arriver, nous identifions et formons les meilleurs développeurs de la RDC via notre centre de formation d'excellence, la Kinshasa Digital Academy. Nous leur trouvons ensuite un emploi de qualité, soit directement dans des entreprises de la RDC, soit via Kinshasa Digital, notre agence de développement web.

Notre objectif est de créer 4 fois plus d'emplois en RDC d'ici 2023. Vous voulez faire partie d'une scale up impact à impact concret en Afrique ?

Nous sommes actuellement à la recherche d'un nouveau business developer pour notre bureau en Europe (Bruxelles ou Paris) afin de trouver de nouveaux clients et prendre soin des clients existants. En tant que business developer, vous rejoindrez l'équipe sales & marketing.

Quel sera votre rôle au sein de Kinshasa Digital ?

Votre travail consistera à créer de l'emploi de qualité en RDC; en trouvant de nouveaux clients pour les développeurs de l'agence de Kinshasa Digital. Vous devrez approcher des prospects en Europe avec argumentaire de vente convaincant et (beaucoup) de persuasion. Il s'agit d'un poste idéal pour quelqu'un qui à la recherche d'un poste de vente stimulant et a un impact concret dans une start-up en hyper croissance.

- Vous serez en charge de créer de nouveaux emplois en RDC
- Vous serez en charge d'attirer de nouveaux prospects
- Vous allez gérer vos clients nationaux et internationaux
- Vous analyserez le marché et découvrirez de nouvelles opportunités
- Vous deviendrez une expert de l'écosystème tech européen et africain

Quel est votre profil ?

Vous voulez créer de l'impact concret et rapidement. Vous êtes à l'écoute, proactif, dynamique, autonome, passionné par l'écosystème tech européen et africain? Ce poste est peut être fait pour vous !

Votre profil:

- Stage de fin d'études en Commerce, Marketing ou similaire (Bac+3/+5)
- Baccalauréat en commerce, marketing ou similaire.
- Vous êtes un commercial né, qui n'a pas peur d'approcher de nouveaux prospects à plusieurs reprises (appel, LinkedIn, email, conférences, déjeuner, café,...)
- Vous avez d'excellentes capacités de communication et de négociation.
- Vous êtes autonome.

Notre offre

- Un contrat de stage de 6 mois avec la perspective de rester par la suite.
- Une expérience internationale car vous travaillerez en étroite collaboration avec les bureaux de Kinshasa, Paris et Bruxelles.
- Des voyages en République Démocratique du Congo pour travailler avec les équipes de Kinshasa. Selon vos targets.
- Beaucoup de responsabilités, votre job consiste à créer rapidement de l'emploi de qualité en RDC.
- Salaire fixe + salaire variable selon vos résultats

Postulez !

CV et lettre de motivation à: thomas@kinshasadigital.com

Lieu : Bruxelles/Belgique ou Paris/France

Début du contrat : ASAP